

AGENCE DE VENTE
— Produits Gourmet Paris —

PROMOCIÓN DE TUS PRODUCTOS *en Francia*

Un espacio de promoción de productos españoles



En colaboración con



CCI FRANCE ESPAGNE
CÁMARA FRANCO-ESPAÑOLA
La Chambre

UN ESPACIO DE PROMOCIÓN EN PARÍS DE *productos españoles*

El espacio de promoción de productos españoles en París es un evento “dos en uno” que permite organizar una **exposición de productos en el mercado francés** con ventas directamente al público y, al mismo tiempo, conocer un **panel de profesionales del sector** en condiciones ideales para desarrollar su negocio en Francia.

Esta área de venta le permite, con una inversión mínima y riesgo cero, **testar la reacción del público francés** respecto a los productos seleccionados. Durante un mes, el espacio de venta albergará una selección de productos gourmet españoles en una ubicación privilegiada en la región parisina.



Las ventajas de este concepto de promoción son numerosas:

- Test para comprobar directamente la situación de un mercado
- Presentación y posicionamiento de su marca y sus productos
- Desarrollo de encuentros B2B con profesionales del sector
- Ubicación excepcional con un coste mínimo
- Experiencia de compra única que crea una fuerte conexión

Una tienda en una **UBICACIÓN PRIVILEGIADA**
con unos **CONTACTOS B2B**

ENCUENTROS CON *profesionales del sector*

**DISTRIBUIDORES, AGENTES
COMERCIALES, CHEFS DE RESTAURANTES...**

El concepto de nuestra agencia de ventas consiste en proponer a los productores españoles que desean **implantarse progresivamente en Francia**, un primer paso para captar los primeros clientes en la región de París (Ile de France).

Para lograr este objetivo, ponemos en marcha un **plan de acciones colectivas y mutualizadas**, que consiste en compartir los costes con otros productores y así poner sus productos en el mercado francés minimizando los gastos de comercialización.

UNA NUEVA OPORTUNIDAD DE ÉXITO

En junio 2019, una parte del Passage Choiseul se convirtió en un espacio dedicado a la gastronomía gourmet española. Durante una semana, **16 empresas españolas** dieron a conocer algunos de sus productos más representativos. El espacio abierto al público tuvo un flujo constante de visitantes que queremos volver a atraer este año. Sin duda, el éxito de esta primera Semana de la Gastronomía Española han sido las visitas y los encuentros B2B con los profesionales del sector interesados por los vinos, quesos, aceites, agua, conservas, croquetas, dulces, helados y otras especialidades.

16 EMPRESAS ESPAÑOLAS EN 2019



Fotos de la edición 2019 de la Semana Española en París

NUESTRAS PRESTACIONES

TIENDA

- Recepción a los invitados
- Exposición de los productos
- Venta minorista al público

B2B

- Invitación a profesionales
- Organización de business meetings B2B con profesionales (*opcional*)
- Restaurantes, tiendas gourmet...
- Presentación del producto y degustación
- Venta al por mayor

LOGÍSTICA

- Recepción de los productos
- Almacenaje
- Preparación de los pedidos
- Organización de la recogida (grupaje y transporte hacia París) (*opcional*)
- Organización de la entrega desde París

MARKETING / COMUNICACIÓN

- Ayuda para la creación y traducción de fichas de productos y visuales
- Base de datos de clientes profesionales
- Invitación a profesionales a nuestro espacio para descubrir y comprar sus productos
- Exploración y atracción de nuevos clientes minoristas

ONLINE

- Ventas adicionales
- Plataformas locales (epicery.com ; ankorstore...)
- Su tienda online podrá vender en toda la región de París y nos encargaremos de la entrega

RECURSOS HUMANOS

- Contacto y recepción de agentes comerciales
- Agente de agentes
- Animación de una red de agentes

REPORTING

- Gestión de inventario
- Informe periódico de ventas
- Encuesta de satisfacción
- Datos de sus clientes

COBROS Y PAGOS

- Fijo de los precios
- Recepción y pago de sus facturas en función de las ventas

HAZ NEGOCIO
CON UN PANEL DE
profesionales

COMPRUEBA
DIRECTAMENTE
EL MERCADO
frances

PROMUEVE TU
REGIÓN EN LA
capital francesa

DESCRIPCIÓN DE LA OFERTA

CONDICIONES DE PARTICIPACIÓN

La Agencia de ventas validará la selección de los productores y los productos siguiendo los criterios de calidad y conformidad de esta prestación (productos gourmet y de alta gama, distintos de los productos franceses).

La Agencia de ventas hará una estimación de las cantidades por productor.

Al finalizar de cada mes, la Agencia de ventas pagará a precio distribuidor los productos vendidos.

El envío de los productos correrá a cargo de los productores, así como el retorno de los productos no vendidos.

DURACIÓN DE LA PRESTACIÓN: 4 meses

De septiembre a diciembre

CANTIDAD DE PRODUCTORES: máx. 40

PRESUPUESTO: 1000€ (Sin IVA)

OPCIONES: Transporte, Creación de documentos, Acciones específicas etc.

¡Únicamente 250€ al mes!

Empresa / Organismo:

Persona de contacto:

Cargo:

Tipo de productos:

Dirección:

Código postal:

Ciudad:

Tfno. directo:

Móvil:

Email:

Web:

Notas / Comentarios:

FECHA:

Firma y sello de Empresa / Organismo

Enviar por mail a Max Bousbib
contact@agencedevente.fr
Agence de vente
Tfno. + 33628014188
25 rue du Pont
92200 Neuilly-sur-Seine
FRANCE